

Offre consultant.e senior ou manager Bureau de Lyon, expert du développement économique territorial



 Cabinet-conseil en stratégie, spécialiste du développement pérenne des PME & ETi

5 univers-clients

- ► PME & ETi
- Collectivités territoriales
- ► Fonds d'investissement
- Organismes professionnels
- Grandes entreprises

www.katalyse.com

Linked in

 23 coéquipiers permanents répartis en équipes autonomes à Lyon, Nantes, Paris et Strasbourg Katalyse recherche un.e consultant.e senior ou manager pour son bureau de Lyon.

Expérience : 7 à 15 ans

Dès que possible



Responsabilités

- Vos qualités : vous possédez une solide rigueur d'analyse, des qualités de synthèse, un sens relationnel développé et appréciez l'autonomie.
- Votre mission : vendre et diriger (management d'équipes de 2 ou 3 consultants) les interventions de Katalyse auprès de la clientèle Collectivités Territoriales (projets économiques complexes, foncier & immobilier d'entreprise...) qui relèvent de notre bureau de Lyon (couverture des régions Auvergne Rhône-Alpes, Corse, Occitanie et Sud)
- Votre perspective : porter à terme l'expertise Développement économique territorial de Katalyse (capitalisation des connaissances, évolution de l'offre, appui aux développeurs des différents bureaux, communication externe...)



Profil recherché

- Fort(e) d'une expérience de 7 à 15 ans, dont 3 années au moins dans les métiers du conseil et/ou dans une collectivité territoriale, vous disposez d'une solide formation initiale orientée « secteur public ».
- Anglais professionnel exigé
- Formation initiale en École d'Ingénieurs et/ou de Management et/ou Universitaire équivalente (Master)
- ▶ Démarrage souhaité : dès que possible



Pour candidater:

CV, lettre de motivation, disponibilité et prétentions financières à adresser à l'attention de Katalyse / Isabelle Thomazo recrutement@katalyse.com

Le partage de nos valeurs – engagement, sincérité, exigence, solidarité – constituera la clé de votre succès et de votre intégration au sein de nos équipes.





Nos différences



- Cabinet-conseil en stratégie, spécialiste du développement pérenne des PME & ETi
- 5 univers-clients
 - ▶ PME & ETi
 - Collectivités territoriales
 - ► Fonds d'investissement
 - Organismes professionnels
 - Grandes entreprises
- www.katalyse.com
- Linked in
- 23 coéquipiers permanents répartis en équipes autonomes à Lyon, Nantes, Paris et Strasbourg

- >> Agir pour le développement pérenne des PME & ETi aux côtés de leurs dirigeants et de tous ceux qui y contribuent <<
- Cabinet de conseil indépendant, dont le capital est détenu par les consultants et qui favorise donc l'actionnariat-salarié, avec l'opportunité d'acquisition d'actions dès 6 mois d'expérience
- ► Entreprise à mission depuis 2023 qui défend et donne un sens concret et utile à ses interventions et celles de ses coéquipiers : contribuer directement et indirectement au développement pérenne des start-ups, TPE, PME & ETi partout en France
- Cabinet historique dans le conseil en stratégie, particulièrement sensible aux **enjeux RSE** (stratégie RSE et plan associé mis en place, suivi et renforcé depuis 2020 pour lui-même et appui à la montée en puissance RSE des PME & ETI depuis 2024 (offre dédiée))
- Relations au quotidien avec les PME & ETi et leurs dirigeants, ainsi qu'avec l'ensemble des parties prenantes de leur écosystème > Diversité de la clientèle adressée (publique et privée | 5 univers de clientèles)
- Intégration au sein d'une **équipe concentrée et expérimentée** favorisant le **compagnonnage**, avec un cycle de formations complémentaire étalé sur les 2 premières années
- Consultants mobilisés sur **différentes missions en simultané** et à des niveaux d'avancement différents favorisant la **variété des tâches**
- Quotidien dynamique, également via des déplacements professionnels réguliers à l'échelle nationale, ainsi qu'un accord de télétravail permettant jusqu'à 5 jours de travail à distance par semaine
- Haut niveau d'autonomie et d'organisation, source d'équilibre « vie pro. / vie perso. » pour chacune et chacun
- Autres avantages notables (en CDI): intéressement, bureau individuel, équipements professionnels, prise en charge des frais professionnels, mutuelle santé avantageuse et 23 jours de RTT en complément des 25 jours de congés payés...

